



**CURSO**  
**Gestor de proyectos de  
Servicios Energéticos**

**Oriente su ESE al futuro:  
los casos de éxito de ANESE**

# Oriente su ESE al futuro: los casos de éxito de ANESE

## **Duración**

180 horas

## **Fecha de inicio**

15 de marzo de 2013

## **Horarios**

- viernes de 16.00 a 21.00h
- sábados de 10.00 a 20.00h
- un jueves al mes (10.00-20.00h)

## **Lugar**

Madrid

## **Precio**

3.900 € (bonificable por la Fundación Tripartita)

## **Inscripciones y matrículas:**

anese@anese.es y  
917373838

## **Presentación**

En un momento de crisis como el actual, en el que las líneas de negocio tradicional basadas en la renovación y mejora de infraestructuras y en la obtención de créditos accesibles se encuentran estancadas, las empresas de servicios e industriales necesitan aumentar su competitividad, mientras se enfrentan al crecimiento de los mercados emergentes y al incremento en el consumo de energía final.

El porcentaje de coste de Energía asociado al producto final se ha incrementado de forma sensible, frente al coste de personal y los costes de amortización de equipamiento, y las empresas deben reducir sus consumos energéticos para mantener su nivel de competitividad en el mercado. Ante esta necesidad, surgen nuevas oportunidades de negocio para los profesionales y empresas de servicios energéticos, ya que la eficiencia no es ya una opción sino una necesidad.

Las Empresas de Servicios Energéticos deben proporcionar oportunidades de Mejora Energética que repercutan directamente en los costes de producción de las empresas, pero

garantizando la seguridad de las operaciones, controlando y minimizando los riesgos. La figura del Gestor Energético será de vital importancia en las organizaciones que apuesten por la reducción de costes y la mejora de sus instalaciones.

Procedimiento, Formación, Experiencia, Equipo Técnico, Control Externo, Certificación... Las Empresas de Servicios Energéticos deben estar dotadas de la preparación y las herramientas necesarias para garantizar los resultados de la implantación de mejoras, así como facilitar toda la información necesaria que asegure la captación de subvenciones y financiación.

ANESE, como principal asociación Española de Empresas de Servicios Energéticos, con la colaboración de TÜV Rheinland, empresa experta en certificación y formación, ha desarrollado este programa formativo, con el que se pretende dotar de toda la formación necesaria en relación al Negocio de los Servicios Energéticos, de forma que las empresas consigan un alto nivel de confianza por parte de los potenciales clientes y reconozcan las mejores tecnologías y procedimientos para obtener los mejores resultados en cada proyecto.

## Objetivos:

El Curso ofrece una amplia visión del Mercado Energético y Económico asociado a las Empresas de Servicios Energéticos, así como un conocimiento profundo de las necesidades energéticas de los diferentes sectores y actividades del mercado y sus potenciales de mejora energética.

## Al finalizar el curso, el alumno será capaz de:

- Identificar oportunidades de mejora en las diferentes actividades.
- Definir el modelo de negocio de Servicios Energéticos más adecuado para cada proyecto y cliente.
- Realizar análisis de Implantación de Mejoras Energéticas, Minimizando los riesgos de retorno mediante la determinación de ahorros reales y opciones de inversión precisas.

## Destinatarios

- Gerentes y responsables de empresas y consultorías de Servicios Energéticos.
- Gerentes y gestores de industrias y de procesos productivos y gestores de equipamientos colectivos.
- Titulados en carreras científico-técnicas que se quieran especializar en el desarrollo de negocio de Empresas de Servicios Energéticos.



## Razones para realizar el curso:

- Conocerás la situación actual del Mercado, los casos reales y las Oportunidades de Negocio de los Servicios Energéticos.
- Entrarás en contacto con las Empresas de Servicios Energéticos de referencia, de la mano de la asociación ANESE.
- Obtendrás la preparación técnica para realizar Estudios de Determinación de Ahorros, mediante los métodos de ASHRAE y de Protocolo IPMVP de EVO.

# Oriente su ESE al futuro: los casos de éxito de ANESE

## Programa:

### PARTE 0. SESION INICIAL.

1. Sesión de presentación del curso a cargo de Rafael Herrero, Presidente de ANESE y Gonzalo de Castro, Subdirector de TÜV Rheinland.
2. Sesión introductoria de la situación económica-energética actual y las necesidades del mercado.
3. Presentación de los objetivos del curso, materias y profesorado.

### PARTE I. MERCADO DE LA ENERGIA. MARCO LEGAL. (16horas)

Este módulo formativo tiene el objeto de analizar la estructura del Mercado Energético Nacional, así como la visión del mercado desde el punto de vista del consumidor final.

### PARTE II. ECONOMIA DE LA ENERGÍA. POTENCIAL MERCADO DE LAS ESEs.

En este Módulo se desarrollan los principios económicos asociados a la energía, ya que la comprensión de la tendencia del mercado energético, permite abrir nuevas líneas de negocio en los servicios energéticos.

### PARTE III. FUNDAMENTOS DEL ANÁLISIS ECONÓMICO Y FINANCIERO DE LAS MAES

En este apartado se profundiza en las herramientas y procedimientos que se deben tomar para justificar la implantación de las Medidas de Ahorro y Eficiencia Energética, como camino para minimizar el riesgo de las inversiones, convertir los proyectos de implantación de las MAES en realidad.

### PARTE IV. USOS DE LA ENERGIA Y FOCOS DE RENTABILIDAD ENERGETICA POR SECTORES Y ÁMBITOS.

El Modulo IV recoge las necesidades energéticas de los diferentes sectores, analizando los consumidores tipo y los Índices de desempeño de las actividades. En este apartado se detallan las oportunidades de ahorro que plantea cada sector (A nivel de Proceso y en Tecnologías Horizontales).

## PARTE V MODELOS DE NEGOCIO Y DESARROLLO DE LAS EMPRESAS DE SERVICIOS ENERGÉTICOS.

La parte V del programa se centra en las diferentes tecnologías implicadas en los proyectos de servicios energéticos, analizando sus ventajas y debilidades, los ahorros técnicos y económicos, cómo y cuándo implementarlas, etc. además, tras la descripción de cada producto los alumnos realizarán cálculos y ejercicios reales para apoyar el contenido teórico. El Módulo 2 mostrará el plan de eficiencia energética de una empresa de servicios energéticos integradora de varias tecnologías y analizará aspectos fundamentales en un proyecto ESE como el contrato o la financiación. 60h.

**MÓDULO 1. Análisis y descripción de producto de las diferentes tecnologías existentes y los ahorros técnicos y económicos derivados de cada uno de ellos. Cálculos y ejercicios.**

**MÓDULO 2. Descripción y análisis del modelo de negocio de una Empresa de Servicios Energéticos integradora.**

## PARTE VI. METODOLOGIA DE VERIFICACION DE AHORROS. CERTIFICACION DE AHORROS.

Basado en las Guías de Medida y Verificación ASHRAE, Protocolo IPMVP, y normas UNE de aplicación en la medida de consumos y resto parámetros energéticos (Temperaturas de trabajo, Confort, Iluminación, etc.) este modulo proporciona las herramientas para determinar los ahorros de las MAEs, así como los costes requeridos para Garantizar dichos Ahorros.

# PROFESORADO

**Rafael Herrero**

Presidente de ANESE y Consejero Delegado de  
**ESSE Servicios Avanzados de Energía.**

**Gonzalo De Castro**

Subdirector General  
**TÜV Rheinland Group**

**Jorge Jurdado**

Director de Soluciones y  
Servicios Energéticos en **PHILIPS**

**Estefanía Hernandez**

Jefe de producto de Buderus, **GRUPO BOSCH**

**Arturo Pérez de Lucía**

Director Gerente de **AEDIVE** (Agrupación de Empresas  
para el Desarrollo de la Infraestructura del Vehículo Eléctrico).

**José Ángel Galán,**

Director General de **EXELERIA**

**Luis Cabrera**

Director Técnico Eficiencia Energética  
en **DINSA S.A.**



**Ralph Thümen**

Ingeniero del departamento de formación y apoyo técnico de Buderus, **GRUPO BOSCH**

**Rodrigo Radovan**

Gerente Nacional Servicios Industriales  
**TÜV Rheinland Group**

**Elena González**

Gerente de la Asociación de Empresas de Servicios Energéticos, **ANESE**

**David Pérez**

Socio de la consultora **ECLAREON**

**Albert Grau**

Director de operaciones de **ENVOLVALIA**

**Alberto Jiménez Martín**

Jefe de Formación y Soporte Técnico **BAXIROCA**

**Adrián Gómez**

Responsable Técnico de Eficiencia Energética  
Servicios Industriales  
**TÜV Rheinland Group**

